

# Commerfin: la bussola tra norme, incentivi e finanziamenti

Un Confidi al fianco delle PMI e dei Professionisti per ripartire nella fase 2

**T**ante norme, tanta incertezza e l'esigenza di riaccendere il motore delle proprie attività. Questo è lo scenario all'interno del quale le PMI si sono trovate nella Fase 2. Ma per ripartire al meglio occorre creare un proprio percorso personalizzato di uscita dalla crisi e di rilancio. Per Commerfin ed i confidi di Commerfin.Net la Fase 2 è cominciata prima con la definizione di un'offerta integrata che indicasse la via per recuperare il terreno perso dalle PMI nei due mesi di lockdown. «Il Temporary Framework offre oggi la possibilità di ottimizzare e ristrutturare la finanza aziendale» spiega l'AD Giuseppe Andrea Tateo, «il ruolo di Commerfin è quello di leggere le esigenze delle PMI, tradurle in linee di credito da garantire presso le banche e cucire il vestito per la passerella del red carpet del successo delle PMI stesse». Tutto ciò si ottiene tramite un percorso fatto di obiettivi e strumenti, da percorrere insieme.

## ANALISI DEI BISOGNI

Occorre partire dal DNA della PMI individuando le carenze contingenti di liquidità create da COVID19 e programmando gli investimenti futuri. In questo modo l'emergenza diventa l'opportunità per efficientare i sistemi interni ed investire nel domani. Strumenti quali l'analisi del bilancio, il *business planning* e l'analisi dei dati tramite *CTRL Risk* consentono di profilare le imprese e suggerire percorsi coerenti di ripartenza. **La crisi diventa opportunità.**

## INTEGRAZIONE DEGLI STRUMENTI

La sinergia tra garanzie pubbliche e garanzie private è oggi una realtà da sfruttare al meglio.



Non esiste lo strumento vincente, ma esiste l'insieme di strumenti utili per coprire le esigenze di garanzie e credito delle PMI e dei Professionisti. Ogni impresa ha a disposizione un *plafond* pari al 25% del proprio fatturato 2019

e fino ad 800.000 euro per ripartire e tornare a cavalcare il mercato. Commerfin e Commerfin.Net con la loro azione promuovono il dialogo tra banca e PMI, organizzando i fascicoli documentali per la presentazione in banca ed individuando il corretto mix rischio/garanzia affinché l'impresa trovi il giusto credito al prezzo equo. **Un tesoretto da amministrare.**

## LA CREAZIONE DI LIQUIDITÀ

La liquidità non deriva solo dai contributi a fondo perduto. Esistono vari modi per recuperare liquidità dalle risorse già a disposizione delle PMI: bisogna saperli trovare. Commerfin propone il seguente percorso: 1. Moratoria sui finanziamenti in essere fino al 30 settembre 2020, sia sulle linee a breve termine sia sulle rate dei mutui; 2. Rinegoziazione delle linee in essere con incremento delle disponibilità di almeno il 10% ed allungamento dei piani di ammortamento per ridurre il peso della rata mensile; 3. Ottenimento di nuova finanza con garanzia pubblica del 90% e garanzia Commerfin al 10%. Dalle prime due tappe ottengo liquidità per fronteggiare le spese correnti, dalla terza tappa pongo in essere gli investimenti futuri. **Revisione delle scadenze nel breve ed investimento nel futuro.**

## LA FINANZA ALTERNATIVA

COVID19 può essere un'opportunità per rivedere le proprie strategie finanziarie. Da bancocentrica la PMI può trasformarsi in un attore del mercato alternativo dei capitali. Commerfin ha siglato una *partnership* con ReLender, operatore nel mercato del *crowdfunding*, che attraverso un'analisi della PMI può far trovare alla stessa capitali per finanziare i propri progetti o smobilizzare il proprio circolante senza andare in banca. Inoltre, per le piccole e medie imprese più strutturate il mercato dei Mini-Bond con l'accompagnamento di Commerfin può essere una soluzione per appropiare la quotazione in borsa. **La PMI non delega più le proprie scelte finanziarie alla banca, ma ne diventa protagonista.**

Le PMI presentano esigenze di credito, le banche e gli operatori del mercato alternativo dei capitali possiedono la liquidità. Commerfin è l'anello di congiunzione tra i due mondi attraverso la consulenza professionale, gli strumenti di garanzia e le *partnership* sviluppate.

## #VICINIALLEIMPRESE, #OLTRECOVID

Commerfin ha ideato una linea di prodotti dedicati alla ripartenza. **#100PMI** è la soluzione che traduce in opportunità quanto previsto dal DL Liquidità consentendo alle PMI ed ai Liberi professionisti di accedere ai finanziamenti garantiti al 100%. Se il tuo fatturato è inferiore a 3,2 milioni di euro, rivolgiti a Commerfin per scoprire come ottenere la garanzia del Confidi al 100% con controgaranzia del Fondo Centrale di Garanzia PMI al 90%. Una sola tappa per trovare la soluzione alle tue esigenze di credito. Insieme troviamo la migliore soluzione. **#RIPARTOCON+10** è la soluzione per ristrutturare la propria posizione finanziaria. Rinegoziazione del debito e consolidamento delle passività a breve, il tutto con l'aggiunta di almeno un 10% di extra liquidità e la garanzia Commerfin all'80%. Questa è la soluzione per le PMI ed i Liberi Professionisti per prendere una boccata d'aria e concentrarsi sul riavviare la produzione e l'erogazione dei servizi ai clienti. Contattaci e insieme sapremo disegnare il percorso finanziario per ripartire. [www.commerfinscpa.it](http://www.commerfinscpa.it); [info@commerfinscpa.it](mailto:info@commerfinscpa.it)